

**LLOYD FONDS**  
*Sales Academy*

**HERZLICH WILLKOMMEN**

Die Lloyd Fonds Sales Academy



# UNSERE SEMINARTYPEN

## IMPULSSEMINARE

- „ Feuerwerk aus Ideen und Impulsen für eine immer neue Gestaltung Ihrer täglichen Arbeit
- „ Die Themen variieren von aktuellen Marktinformationen bis zu Tipps und Anregungen
- „ Dauer: 2 - 4 Stunden



## TAGESSEMINARE

- „ Fachthemen verbunden mit Ansätzen des erfolgreichen Verkaufes
- „ Fachexperten, Steuerberater, Rechtsanwälte, Sales-Trainer und Marketingprofis machen Sie fit!
- „ Dauer: 1 oder 2 Tage

## INDIVIDUELLE SEMINARE

- „ Wir konzipieren individuelle, auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Schulungen
- „ Setzen Sie die thematischen Schwerpunkte
- „ Dauer: Sie wählen den Umfang

## UNSERE SEMINARLEITER

- „ Basisqualifikationen sind Praxiserfahrung sowie eine ausgeprägte didaktische Kompetenz
- „ Effiziente und moderne Arbeitsweise
- „ Einen an den Teilnehmerbedürfnissen orientierten, individuellen Schulungsaufbau



**Frieder Barth** ist bundesweit einer der erfolgreichsten Verkaufstrainer.

**Nicolai Christ** ist selbstständiger Trainer und erfahrener Coach.

**Dan Lingenberg** hat lange Finanz-Erfahrung und ist zertifizierter Trainer.

**Henry Weber** ist Berater für Organisationsentwicklung und Trainer.





**MÖCHTEN SIE MEHR WISSEN?**

[www.Die-Sales-Academy.de](http://www.Die-Sales-Academy.de)

+49(0)40 32 56 78-129

[info@Die-Sales-Academy.de](mailto:info@Die-Sales-Academy.de)